

# leadeo

DU LEAD AU DEAL, THAT'S **IT**



[WWW.LEADEO.FR](http://WWW.LEADEO.FR)

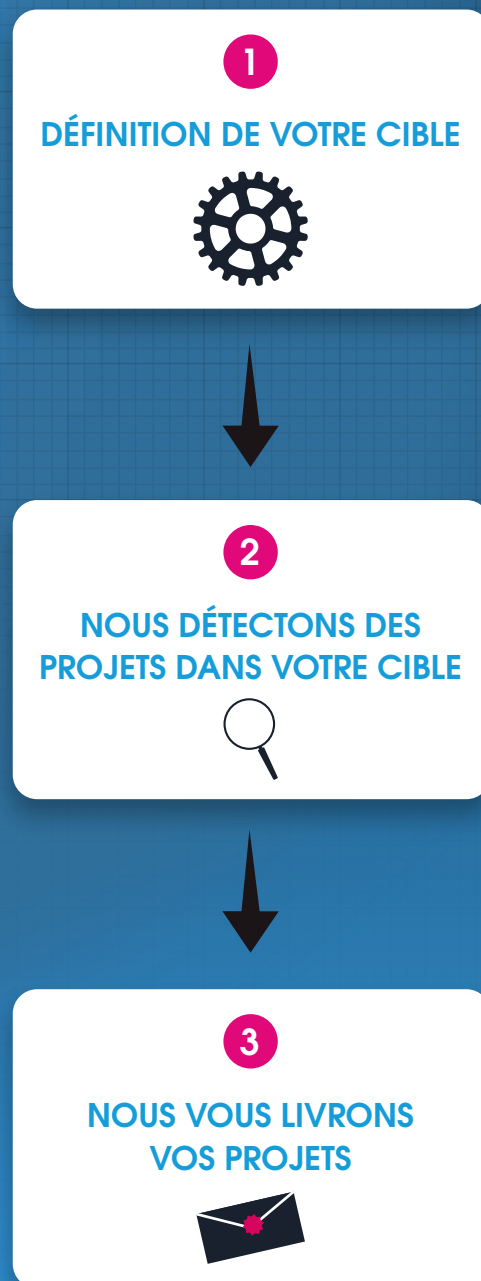
# LA SOCIÉTÉ

Créé en 2009, LEADEO est devenue le leader en France et en Europe de la génération de Leads IT qualifiés. Avec près de 40 collaborateurs, une BDD ultra qualifiée mise à jour quotidiennement, et un comparateur de logiciel [www.celge.fr](http://www.celge.fr) qui attire près de 150 000 visiteurs, LEADEO détecte plus de 7000 leads par an !

Notre emplacement à Strasbourg, capitale de l'Europe, nous confère une position stratégique et nous permet d'être au plus proche de nos clients.

Service de qualité, partenariat gagnant-gagnant, réactivité, souplesse, transparence, confiance sont quelques-unes de nos valeurs.

Et pour vous donner entière satisfaction LEADEO vous livre des projets 100% Made in France et s'engage clairement sur les résultats !



# SERVICES

En tant qu'experts en détection de leads qualifiés pour les acteurs des TIC, nous vous proposons différents services qui vous permettront d'identifier de nouveaux clients, de fixer des rendez-vous pour vos commerciaux et d'augmenter votre CA sans aucune prise de risque.

- > DÉTECTION ET VENTE DE LEADS
- > TROCS DE LEADS
- > EXTERNALISATION ET MISE À DISPOSITION D'UN COMMERCIAL SÉDENTAIRE
- > SUIVI DE PROJETS NURTURING ET COUVEUSE



## ➤ ENGAGEMENT ET GARANTIE SUR LE RÉSULTAT

Un ROI rapide, une augmentation garantie de vos rendez-vous et de votre CA.

## ➤ PROFESSIONNALISME

Des équipes expertes et spécialisées dans les problématiques liées aux systèmes d'information des entreprises.

## ➤ QUALITÉ DE SERVICE

Des projets qualifiés avec la garantie d'un RDV pour vos commerciaux.

## CONCENTREZ-VOUS SUR VOTRE CŒUR DE MÉTIER : LA NÉGOCIATION ET LA VENTE !

### ➤ SATISFACTION CLIENTS

Notre objectif est de répondre aux attentes et aux besoins spécifiques de nos clients.

### ➤ CONFIANCE

Nous développons avec nos partenaires des relations sur le long terme.

### ➤ TRANSPARENCE

Localisés en France, nos bureaux sont ouverts à nos prospects, clients et partenaires.

### ➤ DYNAMISME

Notre détermination et notre réactivité caractérisent notre état d'esprit.

## > NOS CLIENTS TÉMOIGNENT

“ LEADEO nous fournit régulièrement en leads IT très pointus sur notre cœur de métier, et nous avons déjà largement rentabilisé notre investissement de base ! Au-delà de ses performances commerciales, LEADEO est pour nous un partenaire pérenne. ”

 **akuiteo** Jean-Baptiste SACHOT, Directeur Développement Commercial

“ En tant qu'un des trois plus grands éditeurs du monde de solutions de gestion à destination des entreprises, il nous importe de nous appuyer sur des partenaires performants ! LEADEO se distingue par son expertise ainsi que par la relation de confiance et de proximité que nous avons su instaurer. ”

 **sage** Hilale ZEGGANE, Sales Operation Manager Support

Types de projets que nous détectons



Gestion d'activité

- ERP
- GPAO
- Gestion commerciale
- Gestion par affaire
- Gestion de chantier
- Gestion de transport
- Gestion de point vente (Retail)

Progiciels spécialisés

- Logiciel métier
- GED
- Dématérialisation
- GMAO
- Planification
- Géolocalisation
- Site internet
- Achat
- MES
- Stock
- WMS

Progiciels de gestion

- Finance
- Comptabilité
- Paie
- RH
- CRM
- Mobilité
- Trésorerie
- Consolidation
- Immobilisations
- BI
- Liasse fiscalevente

Infrastructure

- Big DATA
- Cloud
- Matériel
- Virtualisation
- Sauvegarde
- Sécurité
- PRA / PCA
- Infogérance

Coordonnées du décisionnaire

Descriptif précis et détaillé

Informations sur la concurrence



Exemple lead ERP

DONNEES CLIENTS

Client : AIDA EXPERTISE Adresse : 52 BLD de la marne CP : 67200 Ville : Strasbourg Téléphone : 0970447651  
NAF : 7022Z Secteur d'activité : Conseil pour les affaires et autres conseils de gestion SIRET : 44141711000026 C.A (€ 28)  
Effectif société : 70

CONTACT

Civilité	Nom	Prénom	Fct.	Tél.	Mobile	Email
M.	EHRHART	Laurent	Gérant		06 26 36 38 62	laurent.ehrhart@aida-consulting.com

EQUIPEMENTS

Catégorie d'équipement	Editeur	Nom des produits	Intégrateur
Paie RG	Externalisé		
Comptabilité			
Gestion d'activité	Développement interne		

DESCRIPTIF DU PROJET

Cette société, spécialisée dans le conseil aux entreprises, est à la recherche d'un ERP pour 20 utilisateurs en simultané. En pleine expansion, cette société qui crée des cellules de prospection dans les entreprises souhaite refondre son système d'information car leur outil actuel est sous dimensionné et ne répond plus à leurs besoins. Ils souhaitent un ERP intégrant la comptabilité, la gestion par affaire et un CRM. Ils gèrent environ 300 affaires par mois, et ils souhaitent pouvoir connaître en temps réel l'avancement des projets chez leurs clients. Au niveau du CRM, ils souhaitent pouvoir suivre leurs clients et relancer par des campagnes de mailing leurs 10 000 prospects. A ce sujet ils ont eu une présentation il y a une semaine d'une solution en OPEN source, et ils ont vu récemment par leur prestataire actuel. La solution en open source a été écarté. Ils sont ouverts à étudier des solutions PC ou AS400, et ont un budget global autour des 150 000 euros. La mise en fonction est prévue pour la fin d'année et ils prendront leur décision d'ici 6 mois. Ils attendent un appel de votre part pour fixer un RDV dans la semaine.

PROJET

Type de projet : ERP Etat du projet : Projet Nb users : 20 Délai de décision : < 3 mois Budget : entre 100 et 200 k€  
Solutions vues :

www.leadeo.fr



LEADEO S'ENGAGE SUR LA QUALITÉ ET LES RÉSULTATS

Un état des lieux

RDV assuré

Un budget défini

Délai de signature



**40**  
COLLABORATEURS

▼  
**60.000**  
APPELS PAR MOIS

▼  
**7.000**  
LEADS PAR AN !

**leadéo**  
DU LEAD AU DEAL, THAT'S **IT**



**IMMEUBLE DA VINCI**

98, rue de Hochfelden  
67200 STRASBOURG  
FRANCE

**STANDARD**

03 88 40 95 90

**SERVICE COMMERCIAL**

03 90 20 03 65

**BESOIN URGENT EN LEADS**

06 26 36 38 62

**MAIL**

INFO@LEAEDO.FR

**WWW.LEAEDO.FR**